

CORSO DI FORMAZIONE PER MEDIATORI DI CONTROVERSIE CIVILI E COMMERCIALI

CAMERA DI COMMERCIO DI TARANTO

ISDACI è accreditato dal 4 maggio 2007 presso il Ministero della Giustizia, quale ente abilitato a tenere i corsi di formazione previsti dall'art. 4, co. 4, lett.a), del D.M. n. 222/2004 (G. U. n. 124 del 30/05/2007); ciò consente all'Istituto di organizzare anche i corsi di formazione per mediatori di controversie civili e commerciali, di cui al d.m. 18 ottobre 2010, n. 180. (G. U. n. 258 del 4/11/2010), in osservanza a quanto stabilito dall'art. 20, co. 3, relativo alla disciplina transitoria.

Destinatari

Il percorso formativo è rivolto a coloro che sono in possesso di un **diploma di laurea** (anche triennale) o, in alternativa, a coloro che risultano **iscritti ad un ordine o un collegio professionale**; inoltre, tutti i partecipanti dovranno essere in possesso dei requisiti di onorabilità

Il corso è aperto ad un numero massimo di **30 partecipanti**, che dovranno presentare copia autentica del certificato di laurea all'atto dell'iscrizione al corso o copia del tesserino di iscrizione all'albo professionale di appartenenza, così come richiesto dal Ministero.

Durata e contenuti

Il percorso formativo ha una **durata complessiva di 54 ore**, di cui 4 riservate alla valutazione finale dei partecipanti, in linea con quanto previsto dal d. lgs. 4 marzo 2010, n. 28 e dal decreto del Ministero della Giustizia 18 ottobre 2010, n. 180.

Il corso si propone di fornire una conoscenza sia teorica che pratica della mediazione. Una parte del programma è dedicata alla **normativa** nazionale, comunitaria e internazionale in materia di mediazione e conciliazione, anche con riferimento alla mediazione demandata dal giudice; alla efficacia e operatività delle clausole contrattuali di mediazione e conciliazione; alla forma, al contenuto e agli effetti della domanda di mediazione e dell'accordo di conciliazione; ai **compiti e alle responsabilità del mediatore**.

I partecipanti avranno modo di apprendere le procedure facilitative e aggiudicative di negoziazione e di mediazione; il programma prevede altresì lo studio delle **tecniche di gestione del conflitto** e dei principi di base delle **tecniche di comunicazione**.

Infine, le lezioni saranno integrate da numerose esercitazioni pratiche e simulazioni.

<u>Date</u>

18, 19, 25 e 26 gennaio, 16, 17, 28 febbraio e 1 marzo 2011.

Sede

Camera di Commercio di Taranto - Cittadella delle Imprese, Viale Virgilio 152

<u>Docenti</u>

I docenti sono accreditati presso il Ministero della Giustizia.

Attestato

Al termine del percorso formativo è previsto il rilascio dell'attestato per coloro che avranno frequentato l'intero percorso formativo e che avranno superato la valutazione finale.

PROGRAMMA

Madula 4	Francesco Cuemo IIIIco	Martadi 40 sannaia 2044	0.00 42.00
Modulo 1	Francesca Cuomo Ulloa	Martedì 18 gennaio 2011	9.00 – 13.00

Introduzione alla mediazione

- Le principali novità introdotte col d.lgs. 28/2010 e il d.m. 180/2010
- Il modello della mediazione in 4 fasi

Il mediatore

- Chi può essere mediatore: requisiti e formazione
- Poteri, doveri e responsabilità del mediatore

(segue): Il mediatore

- Aspetti deontologici e giuridici
- Il rapporto tra parti, mediatore e Istituzione

Il ruolo dei professionisti che assistono le parti in mediazione

- Chi sono
- Il ruolo dell'avvocato
- L'obbligo di informativa dell'avvocato
- Il ruolo dei non-giuristi

ESERCITAZIONE

Modulo 3	Francesca Cuomo Ulloa	Mercoledì 19 gennaio 2011	9.00 - 13.00
modal o	Transcood Gaoine Gilea	moreonean re germane zerr	0.00

Il conflitto

- Gli elementi del conflitto
- La percezione del conflitto e le diverse reazioni
- L'escalation del conflitto
- La comunicazione nel conflitto; la comunicazione distorta
- Introduzione alla comunicazione non verbale
- Capire il linguaggio del corpo
- Gestire efficacemente le emozioni
- Tecniche di comunicazione

ESERCITAZIONE

Modulo 4	Francesca Cuomo Ulloa	Mercoledì 19 gennaio 2011	14.00 – 19.00
----------	-----------------------	---------------------------	---------------

La fase introduttiva

- Preparazione dell'incontro
- Accoglienza delle parti
- Spiegazione della natura della mediazione e dell'iter
- Illustrazione delle regole
- La gestione dell'avvocato o dell'accompagnatore

ESERCITAZIONE

Modulo 5	Nicola Soldati	Martedì 25 gennaio 2011	14.00 - 19.00
----------	----------------	-------------------------	---------------

La fase esplorativa

- L'individuazione degli interessi delle parti
- L'uso delle domande
- Incontri individuali e incontri congiunti
- Il passaggio dagli interessi ai bisogni

ESERCITAZIONE

Modulo 6	Nicola Soldati	Mercoledì 26 gennaio 2011	9.00 - 13.00
----------	----------------	---------------------------	--------------

La fase di negoziazione

- Introduzione alla negoziazione
- L'utilizzo delle informazioni ottenute negli incontri individuali
- L'individuazione delle soglie limite
- Il superamento dei punti critici (tecniche di problem solving)
- L'individuazione di soluzioni creative

ESERCITAZIONE

Modulo 7	Nicola Soldati	Mercoledì 26 gennaio 2011	14.00 – 17.00
----------	----------------	---------------------------	---------------

SIMULAZIONI DI GRUPPO

Modulo 8 Cesare Vaccà	Mercoledì 16 febbraio 2011	16.00 – 19.00
-----------------------	----------------------------	---------------

Gli strumenti di risoluzione delle controversie alternativi alla giurisdizione

- Strumenti autonomi e strumenti eteronomi di risoluzione delle controversie
- Metodi stragiudiziali di composizione delle controversie: procedure facilitative e procedure aggiudicative
- Le esperienze internazionali
- La normativa comunitaria in materia di conciliazione e di mediazione
- La mediazione demandata dal giudice

Modulo 9	Cesare Vaccà	Giovedì 17 febbraio 2011	9.00 – 13.00

Il d. lgs. 28/2010 in materia di mediazione finalizzata alla conciliazione civile e commerciale

- Ambito di applicazione
- Condizione di procedibilità e rapporti con il processo
- Efficacia e operatività delle clausole contrattuali di mediazione
- Forma, contenuto ed effetti della domanda di mediazione
- Procedimento

(segue): Il d. lgs. 28/2010 in materia di mediazione finalizzata alla conciliazione civile e commerciale

- Procedimento
- Disciplina fiscale

Il decreto ministeriale 18 ottobre 2010, n. 180

- Gli organismi di mediazione
- Gli enti di formazione

Modulo 11 Andrea Bandini Lunedì 28 febbraio 2011 14.00 – 19.00

La fase conclusiva

- L'accordo: requisiti; natura ed effetti
- Il verbale di avvenuta conciliazione
- Le forme di controllo successive, la revisione e la rinegoziazione dell'accordo
- Il verbale di mancata conciliazione
- L'eventuale proposta

ESERCITAZIONE

Modulo 12 Andrea Bandini Martedì 1 marzo 2011 9.00 – 13.00

La conciliazione/mediazione multiparte

- Problematiche e tecnicalità SIMULAZIONI GUIDATE

VALUTAZIONE (1° parte)

somministrazione di un questionario per verificare l'apprendimento del quadro normativo di riferimento dell'istituto della mediazione unitamente agli aspetti teorici della struttura dell'istituto medesimo (50 min.)

Modulo 13 Andrea Bandini Martedì 1 marzo 2011 14.00 – 17.00

VALUTAZIONE (2°parte)

simulazione di una mediazione per appurare le abilità dei partecipanti - sviluppate e/o apprese durante il corso - nell'applicare le tecniche e le strategie di mediazione (3 h.)

DOCENTI

Andrea Bandini

Avvocato in Roma; Conciliatore presso la Camera Arbitrale di Roma

Francesca Cuomo Ulloa

Dottore di ricerca di Diritto Processuale Civile: Avvocato in Genova: Conciliatore in Brescia

Nicola Soldati

Professore aggregato di Diritto Commerciale e Diritto Fallimentare, Alma Mater Studiorum Università degli Studi di Bologna – Sede di Rimini; Avvocato in Modena

Cesare Vaccà

Professore Associato di Diritto Privato, Università degli studi di Milano-Bicocca